CHAPTER 2 · 첫 주문까지 7일

첫 주문은 실력보다 순서에서 나옵니다. 많은 분이 상세페이지부터 붙잡고 몇 주를 보내지만, 실제로 먼저 정해야 할 것은 '누구의 어떤 불편을 덜어 주는가' 한 줄입니다.

1일 차에는 지난 3개월 동안 지인에게 받은 질문을 모두 적어 보세요. 같은 질문이 세 번 넘게 나왔다면, 그것이 첫 상품의 씨앗입니다.

2~3일 차에는 그 질문에 대한 답을 10쪽 안쪽으로 정리합니다. 이때 목표는 완벽한 책이 아니라 '이 사람에게 물어보면 빨리 해결된다'는 인상입니다.

4일 차에는 가격을 정합니다. 경쟁 상품의 가격을 나열하고, 내 상품이 줄여 주는 시간을 돈으로 환산해 보세요. 대부분 생각보다 높게 받아도 됩니다.

5~7일 차에는 상세페이지 첫 화면 한 장만 만들고 바로 공개합니다. 반응은 공개한 뒤에야 보입니다. 첫 주문 알림이 울리는 순간, 이 책의 다음 장이 시작됩니다.

무단 배포 금지

이 자료는 김민수님(minsu@example.com) 1인에게만 판매되었습니다.